

VACATURE

Next Gen Sales & Projectmanager



THERE IS
A STORY
BEHIND
EVERY GIFT

greenmotion

NEXT GEN SALES & PROJECTMANAGER

Voor nieuwsgierige aanpakkers met gevoel voor mensen, merken en duurzame impact.

Bij Greenmotion draait alles om échte aandacht. Niet de standaard 'hoe-gaat-ie' op de automatische piloot, maar oprechte interesse. In mensen, merken én de wereld om ons heen. Daarom zoeken we een collega die wil groeien in het vak – of je nu aan het begin van je loopbaan staat of al wat ervaring hebt opgedaan. Iemand met een warm hart én een scherp oog, die duurzame klantrelaties opbouwt en projecten van begin tot eind begeleidt. Die impact wil maken én zichzelf wil ontwikkelen binnen een vakgebied dat ertoe doet.

Wie zijn wij?

Greenmotion is geen doorsnee leverancier van relatiegeschenken. We zijn adviseurs in waardering, specialisten in duurzame merkbeleving en ambassadeurs van merken die het verschil maken. Denk aan Dopper, Tony's Chocolonely, Patagonia en Rituals – stuk voor stuk merken met een verhaal. Merken waar je blij van wordt, die passen bij wie wij zijn: puur, kritisch, verbindend en altijd een tikkeltje eigenwijs.

Wat ga jij doen?

Als Next Gen Sales & Projectmanager help jij bedrijven om hun waardering stijlvol én duurzaam te tonen. Geen standaardoplossingen, maar goed doordachte ideeën die passen bij het moment, de missie en het merk van de klant. Je bent betrokken bij het hele traject – van eerste kennismaking tot levering – en zorgt dat alles klopt. Je gaat:

- Klanten adviseren over duurzame en stijlvolle relatiegeschenken
- Meedenken over creatieve en impactvolle giftconcepten
- Schakelen met leveranciers, merken en ons eigen team
- Offertes opstellen en bestellingen coördineren van A tot Z
- Zorgen voor een goede opvolging en langdurige klantrelaties
- Actief bijdragen aan het werven van nieuwe opdrachtgevers



Wat breng jij mee?

Je bent commercieel ingesteld, maar wel op een oprechte en menselijke manier. Creatief, maar ook gestructureerd. Je weet hoe je vertrouwen opbouwt – niet door te verkopen, maar door oprecht mee te denken. Je hebt gevoel voor stijl, oog voor detail en hart voor duurzaamheid. En misschien wel het belangrijkste: je gelooft in de kracht van échte aandacht.

NEXT GEN SALES & PROJECTMANAGER

We zoeken iemand die:

- Communicatief sterk is en energie krijgt van klantcontact
- Gestructureerd werkt en meerdere projecten tegelijk aankan
- Affiniteit heeft met duurzame producten, branding en relatiebeheer
- Nieuwsgierig is, wil leren en initiatief durft te nemen
- Zich herkent in onze kernwaarden: puur, kritisch, verbindend, menselijk en verhalend

Of je nu net bent afgestudeerd of al wat ervaring hebt opgedaan – we zijn vooral benieuwd naar wie jij bent, wat je meebrengt en waar je naartoe wilt.

Wat bieden wij jou?

Bij Greenmotion werk je in een hecht team dat net zo gepassioneerd is als jij. Je krijgt ruimte om te groeien, te creëren en mee te bouwen aan een bedrijf met een missie. Elke dag omringd zijn door de mooiste merken en de fijnste mensen. En dat allemaal vanuit een kantoor dat voelt als thuiskomen, midden op een groen landgoed waar je in je pauze even de natuur in kunt.

Soort dienstverband: Fulltime (40 uur)

Contractduur: 7 maanden (met uitzicht op vast dienstverband)

Secundaire arbeidsvoorwaarden:

- Budget voor professionele ontwikkeling
- Fietsplan
- Gezondheidsprogramma
- Kerstpakket
- Lunchkorting
- Personeelskorting
- Reiskostenvergoeding



Klinkt dit als iets voor jou?

Herken jij jezelf in dit profiel en wil je samen met ons impact maken? Dan zijn we benieuwd naar jouw verhaal – wat jou drijft, waar je blij van wordt en waarom jij denkt dat je bij Greenmotion past. Geen standaard motivatiebrief nodig: stuur gewoon een eerlijk bericht en je cv naar **elles@greenmotion.nl**. Worden we enthousiast van je verhaal? Dan bellen we je even om kort kennis te maken. Is er een klik? Dan nodigen we je graag uit bij ons op kantoor voor een persoonlijk gesprek.